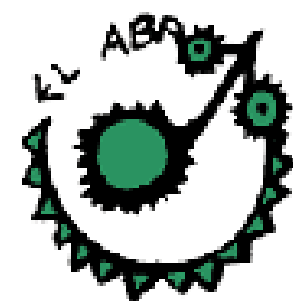


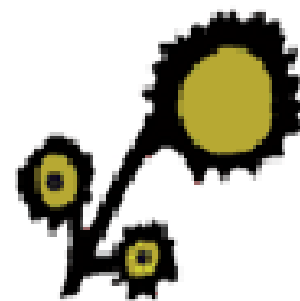
MICROEMPRESARIOS

PRESUPUESTO – CAPITAL DE GIRO

El Abrojo



Asociación Civil



Cooperativa

GUÍA DEL TALLER

1. IMPORTANCIA DE PRESUPUESTAR
2. CAPITAL DE GIRO
3. PRESUPUESTO
4. EJEMPLO

1. IMPORTANCIA DE PRESUPUESTAR

- PORQUE ES UNA NECESIDAD BÁSICA PARA ASEGURAR EL FUTURO DEL EMPRENDIMIENTO.
- TENER LAS CUENTAS CLARAS NO SOLO CONSERVA LA AMISTAD SINO LA SUSTENTABILIDAD DE LOS PROYECTOS.
- ES NECESARIO DETERMINAR CUÁL ES LA SITUACIÓN ACTUAL DEL EMPRENDIMIENTO IDENTIFICANDO LA COMPOSICIÓN DE LOS COSTOS TANTO DIRECTOS COMO INDIRECTOS.
- PARA ASÍ PODER DETERMINAR SI ESTAMOS VENDIENDO A UN PRECIO QUE NOS PERMITA NO SOLOS SUSTITUIR LO PRODUCIDO SINO GENERAR VALOR.

2- CAPITAL DE GIRO

- ES EL MONTO NECESARIO PARA QUE EL EMPRENDIMIENTO FUNCIONE. LA DETERMINACIÓN DEL MISMO Y QUE SE PUEDA MANTENER ES VITAL.
- POR EJEMPLO SI ME DEDICO A LA REVENTA DE ROPA, MI CAPITAL DE GIRO VA A ESTAR DETERMINADO POR LO SIGUIENTE:
- COSTO DE LA ROPA A REVENDER (\$ 10.000)
- COSTO DE IR A COMPRAR LA ROPA (\$ 3.000)
- SI VENDO A CRÉDITO (FIADO): MONTO DE LO QUE ME DEBEN (\$ 3.000 DEMORAN 1 MES EN PAGARME)
- TOTAL CAPITAL DE GIRO: $10.000 + 3.000 + 3.000 = \$ 16.000$

2- CAPITAL DE GIRO

- NUNCA PUEDO DEJAR DE TENER \$ 16.000 YA SEA EN ROPA O EN EFECTIVO.
- SI PODEMOS IR COMPRANDO INSUMOS PARA NO TENER EL EFECTIVO ES MUCHO MENOS RIESGOSO PARA QUE NO LOS GASTEMOS.

3- PRESUPUESTO

- ES FUNDAMENTAL LA REALIZACIÓN DEL MISMO PARA PODER CALCULAR LA RENTABILIDAD ACTUAL DEL EMPRENDIMIENTO Y PROYECTAR EL MISMO PARA LOS PRÓXIMOS MESES Y AÑOS.
- EN PRIMERA INSTANCIA DEBEREMOS IDENTIFICAR TODOS LOS COSTOS ASOCIADOS YA SEAN FIJOS O VARIABLES.
- ESTABLECER EL COSTO LABORAL DE CADA UNO TENIENDO COMO REFERENCIA CUAL SERÍA EL SALARIO QUE OBTENDRÍAMOS SI TRABAJÁRAMOS PARA ALGUIEN.

3- PRESUPUESTO

- LA IDEA ES NO MEZCLAR LOS GASTOS DE LA FAMILIA CON EL EMPRENDIMIENTO ES POR ELLO QUE NO SE TENDRÁN EN CUENTA EN EL PRESUPUESTO. SI TENDREMOS EN CUENTA QUE LOS MISMOS NO PODRÁN SUPERAR EL SALARIO PREESTABLECIDO POR NUESTRO TRABAJO Y LA RENTABILIDAD QUE EL EMPRENDIMIENTO VENGA ARROJANDO.

4. EJEMPLO

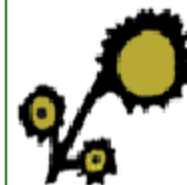
Concepto (en \$)	Mes 1	%	Mes 2	%	Mes 3	%
Ventas	20.000	100%	22.000	100%	24.200	100%
1) Total Ingresos						
Costos Variables						
Combustible	-3.000	15%	-3.300	15%	-3.630	15%
Materiales	-2.000	10%	-2.000	9%	-2.000	8%
Costo Laboral	-3.000	15%	-3.000	14%	-3.000	12%
otros...						
2) Total Costos Variables	-8.000	40%	-8.300	38%	-8.630	36%
3) Margen Bruto (1+2)	12.000	60%	13.700	62%	15.570	64%
Costos Fijos						
Desgaste Embarcación	-3.000	15%	-3.300	15%	-3.630	15%
Gastos Mantenimiento	-1.500	8%	-1.650	8%	-1.815	8%
otros						
4) Total Costos Fijos	-4.500	23%	-4.950	23%	-5.445	23%
5) Resultado Operativo (3+4)	7.500	38%	8.750	44%	10.125	42%
6) Gastos Financieros	-2.000	10%	-2.200	10%	-2.420	10%
7) Impuestos	-300	2%	-330	2%	-363	2%
8) Resultado (5+6+7)	5.200	26%	6.220	28%	7.342	30%
9) Monto posible de retiros personales	8.200		9.220		10.342	

MUCHAS GRACIAS!!!!

El Abrojo



Asociación Civil



Cooperativa